

UN BENEFIT PER I MEMBRI DELLA PADI RETAILER & RESORT ASSOCIATION

Il PADI 2019 Show Support Pack fornisce, ai membri 100% PADI che hanno rinnovato la loro affiliazione alla Retail & Resort Association, del materiale di supporto marketing PADI da utilizzare in qualità di espositori alle Fiere della Subacquea e altri eventi PADI per l'acquisizione di subacquei.

Il PADI Show Support Pack (SSP)* comprende:

- Una Beach Flag PADI alta 3m con un NUOVO design (complete di asta e base)
- 50 adesivi PADI
- 100 penne PADI prodotte con materiale riciclato
- Brochure per i corsi PADI - Go Dive, Keep Diving, Teach Diving

*L'offerta è limitata a un pacchetto per Dive Center/Resort all'anno ed è soggetta ai Termini e Condizioni.

Prima, durante e dopo la vostra Fiera:

Compilate e inviate il modulo di richiesta per il PADI Show Support Pack, assieme alla prova della vostra partecipazione all'evento**, **almeno otto settimane prima della Fiera prescelta.**

- Una volta approvata la vostra richiesta, PADI autorizzerà il vostro Show Support Pack in modo che possiate utilizzarlo durante la vostra Fiera.
- Se partecipate a una Fiera alla quale è presente uno stand PADI, potete ritirare il vostro Show Support Pack presso lo stand PADI, il giorno d'inizio della Fiera.
- Se partecipate a una Fiera alla quale **NON** è presente uno stand PADI, PADI vi invierà il vostro Show Support Pack, gratuitamente, assieme al vostro prossimo ordine di materiale.
- Il vostro stand dovrà avere un aspetto professionale, avere esposto il materiale di supporto PADI in bella vista e dovrà sempre esserci del personale presente, per tutta la durata della Fiera.
- Compilate il questionario di fine Fiera, il PADI Show Support Pack Post Show Questionnaire e inviatelo all'ufficio PADI, con alcune foto del vostro stand, entro 14 giorni dall'evento

**Quando uno stand è condiviso con un altro/altri PADI Dive Centre, può essere inoltrata solo una richiesta per il PADI Show Support Pack.

Termini e Condizioni:

- Dovete essere un Membro 100% PADI, che ha rinnovato l'affiliazione alla PADI Retailer & Resort Association ed in regola.
- Dovrete richiedere il PADI Show Support Pack **almeno otto settimane prima della Fiera prescelta***.**
- Dovrete fornire prova della vostra partecipazione alla Fiera da voi scelta.
- Il vostro stand dovrà avere un aspetto professionale, avere esposto il materiale di supporto PADI in bella vista e dovrà sempre esserci del personale presente, per tutta la durata della Fiera.
- Dovrete compilare il questionario di fine Fiera, il PADI Show Support Pack Post Show Questionnaire e inviarlo all'ufficio PADI, con alcune foto del vostro stand, entro 14 giorni dall'evento.

***Gli Show Support Pack sono forniti in ordine di richiesta ("primo arrivato, primo servito") e la loro disponibilità è limitata.

Dichiarazione di non responsabilità:

- PADI si riserva il diritto di modificare o cambiare lo Show Support Pack senza preavviso.

2019 SHOW SUPPORT PACK



The Way the World Learns to Dive®

Europe, Middle East and Africa

PADI SHOW SUPPORT PACK – MODULO DI RICHIESTA

Completare e spedire il modulo a:

Marketing Department, PADI Europe, Middle East & Africa

Tel: +44 (0) 117 300 7234

Email: marketing.emea@padi.com

Nome della persona di riferimento: _____

Membro PADI Retail & Resort: _____

N° Affiliazione PADI Retail & Resort Association: _____

E-mail: _____

Nome della Fiera: _____

Data: _____

Località: _____

Tipo di evento (Pubblico/Campionario): _____

Settore (Es. Subacquea, Turismo, Ecc.): _____

Dimensioni Stand: _____

Costo Totale Stand: _____

Quale obiettivi di business e di clientela vi prefiggete?

Condividete lo stand con qualcuno? SÌ NO

Firma: _____

Nome e Qualifica (in stampatello): _____

2019 SHOW SUPPORT PACK



The Way the World Learns to Dive®

Europe, Middle East and Africa

QUESTIONARIO DI FINE FIERA - "PADI SHOW SUPPORT PACK POST-SHOW"

Completare e spedire il modulo, con alcune foto del vostro stand ed entro 14 giorni dall'evento a:

Marketing Department, PADI Europe, Middle East & Africa

Tel: +44 (0) 117 300 7234

Email: marketing.emea@padi.com

Membro PADI Retail & Resort: _____

Nome della Fiera: _____

Numero di visitatori alla Fiera (Dato ottenibile dall'organizzazione): _____

Fornite alcuni commenti sul ritorno di business e di Immagine per la vostra attività:

1. Avete raggiunto gli obiettivi di business e di clientela che vi eravate prefissi?

2. Come avete raggiunto questi obiettivi?

3. Quali prodotti PADI avete venduto?

4. Quanti nuovi clienti si sono iscritti ai vostri corsi PADI? _____

5. Partecipereste di nuovo, come espositori, a questa Fiera? Sì NO

6. Altri commenti:

Avete allegato delle foto? Sì NO

Avete allegato un breve articolo? (Opzionale) Sì NO